

伝統的な「量り売り」で BtoCビジネス拡大のチャンス。 創業130年・老舗酒屋の挑戦。

古賀市 酒小売業

有限会社 許山酒販
のみやましゅはん



1888年前身の「許山商店」を創業し、今年で131年になる老舗酒屋。1965年「有限会社許山酒販」に社名を変更。蔵元から直接買入れを行っていることから、流通数の少ない希少酒も揃う。

所在地 福岡県古賀市天神 1-8-40

電話番号 092-942-2061

<http://www.nomiya-shuhan.com>



企業情報



経営革新の概要

オンライン・店頭販売の拡大で新たなニーズを開拓。

今年4月にオンラインショップを開設しました。ところが、従来は85%が業務用の売上だったため、BtoCでは顧客が増えず、認知度不足を痛感しました。やはり、まずは酒屋としてのブランド力を地道に磨いていくしかありません。そこで今回、日本酒と焼酎の店頭での量り売りを始めました。昔は広く親しまれていた量り売りの文化を伝えることでお酒の楽しみ方を広げ、地域活性につなげられたらと考えたのです。

取組み・挑戦

“家飲み需要”もおさえた昔ながらの「量り売り」。

お酒の鮮度を保つために冷蔵ショーケースを導入し、劣化のもととなる紫外線を防ぐUVカットフィルムを採用した専用棚を設けました。量り売りでは1合からご購入いただけるので、少しずつ楽しみながら好きな銘柄を見つけることができます。

これからに向けて

BtoCの体制を整え、売上拡大を図る。

オンラインショップの拡充とSNSを活用した情報発信は、今後も特に強化したい重要な課題です。私自身が出会い、心底惚れ込んだ全国のお酒をたくさんご用意しています。お店は駅から徒歩1分とアクセス抜群なので、ぜひ気軽にお越しください。



▲ 店内には日本酒・焼酎のほかクラフトビールやワインと、充実の品揃え。



▲ 角打ちコーナー。



▲ ガラス窓にはUVカットフィルムを採用。

INTERVIEW



6代目

許山 浩平氏
NOMIYAMA KOHEI

支援者からの
応援メッセージ



古賀市商工会
経営指導員
梶原 和貴さん

この取組みを機に収益性の高い個人客の獲得を図り、BtoBに頼らない企業体質への変化を期待しております。6代目はアイデアにあふれ精力的に動かれる方ですので、当会は今後とも併走して事業計画策定支援や補助金申請支援を行い、旬許山酒販様の持続的な発展を応援していきたいと思っております。